

# Máster en Administración y Dirección de Empresas [MBA]



**IFFE**  
BUSINESS SCHOOL

[www.iffe.es](http://www.iffe.es)

## **Duración**

9 meses

## **Modalidad**

Presencial / Híbrido / Online

## **Herramientas**

Campus Virtual & Microsoft 365

## **Campus IFFE**

Pazo das cadeas, N-VI, Km 586  
San Pedro de Nós, 15176 - Oleiros  
A Coruña - Galicia - España

Conseguirás...

Identificar y entrenar **las habilidades que necesita el nuevo líder** para obtener la mejor versión de sus colaboradores y, por ende, de la organización.

Obtener la **visión amplia y global de toda la empresa**, así como identificar los pilares y áreas sobre las que se asienta su desarrollo.

Desarrollar **estrategias innovadoras** y serás capaz de colaborar para obtener las soluciones disruptivas que te permitan encarar con éxito los nuevos retos empresariales.

Conocer las **estrategias comerciales y de marketing**, así como las claves de la **financiación y control de costes** que todo líder de empresa necesita.

Definir un **plan de negocio** identificando nuevas oportunidades y desarrollando nuevos proyectos.

# ▣ Dirección Académica

## Jesús Lage Fernández

Directivo, Asesor y Emprendedor Digital

Licenciado en Física y Máster en Gestión de Empresas de Telecomunicaciones por la EOI. Sus más de 20 años de trayectoria profesional han estado íntegramente ligados al mundo de la consultoría de negocio y tecnológica, siempre con la visión de ayudar a gestionar lo digital desde un punto de vista estratégico. Ha ocupado diversos cargos de gran responsabilidad en empresas como Soluziona (actualmente Indra) o Everis. Ha sido Vicepresidente del Cluster TIC de Galicia, y actualmente también es vocal del consejo territorial noroeste de la Asociación Española de Directivos y colabora como asesor, consejero, mentor o interim director en diferentes empresas, como Cibernos, Dos Espacios o la aceleradora Turislab.



### Docentes más recurrentes...



**Marcos Piñeiro Sanromán**  
Socio  
EY Abogados (Galicia)



**Jose Caride**  
Uniter Worldwide - Managing  
Director of Operations.  
Grupo Uniter



**Raquel Lago Rodríguez**  
Consejera Delegada.  
Grupo Lagos



**Marcelo Toural**  
Chief Executive Officer.  
Krack Zapaterías



**Julio López Armesto**  
Dir. Estrategia, Desarrollo Corp. y  
Relación con inversores.  
IZERTIS



**Francesc Pumarola**  
Director eCommerce G2M  
Hijos de Rivera - Estrella Galicia



**Pablo Roura Hernández**  
CEO - Founder.  
Trabe Retail



**Pedro Vegazo**  
Corporate brand & culture  
specialist  
brandinside



**Jorge Manteiga Corral**  
Desarrollo de Negocio.  
Neozink



**Francisco Plaza Núñez**  
Socio Director.  
Team and Time Solutions



**Fernando Suárez**  
Presidente  
Consejo General de Colegios  
Profesionales de Ingeniería  
Informática - CCII



**Marcela Parga Fernández**  
Abogada, Mediadora y Experta  
en Conciliación.  
Parga Asociados



**Manuel Vilela Pérez**  
CCO | Business Developer |  
Director Comercial | Country  
Manager Spain & Portugal.  
Varias Empresas



**Marta Pereiro**  
Head of HR & Culture.  
EOS Spain

# Programa Académico

## 1. Estrategia de Negocio

Comprenderás el entorno económico e identificarás las oportunidades estratégicas que ofrecen los mercados, para poder tomar las decisiones adecuadas en cada momento.

- 1.1 Dirección Estratégica.
- 1.2 Régimen Legal y Mercantil.
- 1.3 Panorama económico: Influencia del entorno.
- 1.4 RSC y Sostenibilidad.
- 1.5 Modelos y Plan de Negocio.
- 1.6 Plan de Internacionalización.
- 1.7 Emprendimiento y búsqueda de financiación.
- 1.8 Caso empresa: Nutreco.

## 2. Dirección Económico-Financiera

Sabrás cómo acceder a las fuentes de financiación, conocer las claves de la contabilidad y fiscalidad, e interpretar los estados financieros.

- 2.1 El CFO en las organizaciones.
- 2.2 Fiscalidad de la Empresa.
- 2.3 Diagnóstico y Análisis Financiero.
- 2.4 Financiación de proyectos.
- 2.5 Valoración de Pymes.
- 2.6 Plan Financiero.
- 2.7 Control de costes.
- 2.8 Caso empresa: Trison.

## 3. Tecnología y Operaciones

Profundizarás en la transformación digital como pilar básico para todo tipo de negocios, definida como objetivo estratégico que se traslade al conjunto de la organización. De igual forma el alumno logrará tener una visión amplia de los diferentes tipos de tecnologías aplicables a diversos tipos de empresas.

- 3.1 La tecnología: driver de la transformación digital.
- 3.2 Gestión de la Información.
- 3.3 Tecnologías exponenciales y disruptivas.
- 3.4 Business Intelligence y gestión de datos.
- 3.5 Industria 4.0
- 3.6 Agile for Business.
- 3.7 Gestión de la Producción y la Logística.

## 4. Dirección Estratégica de Personas

Aprenderás la importancia de la planificación de los recursos humanos y a definir el modelo estratégico clave para obtener la mejor versión de todo el equipo humano de la empresa.

- 4.1 Estrategia y Cultura.
- 4.2 Diseño organizativo.
- 4.3 Gestión del Talento.
- 4.4 Marco Laboral.

## 5. Dirección de Marketing y Ventas

Podrás identificar los mercados preferentes, analizar el perfil de los clientes y conocer los canales comerciales y estrategias de marketing para satisfacer sus necesidades.

- 5.1 Branding Empresarial, organizativo y personal.
- 5.2 Marketing Mix: Fundamentos del Marketing.
- 5.3 Estrategia de Marketing.
- 5.4 Creatividad aplicada y Design thinking.
- 5.5 Dirección y Gestión Comercial.
- 5.6 Caso práctico.

## 6. Soft Skills

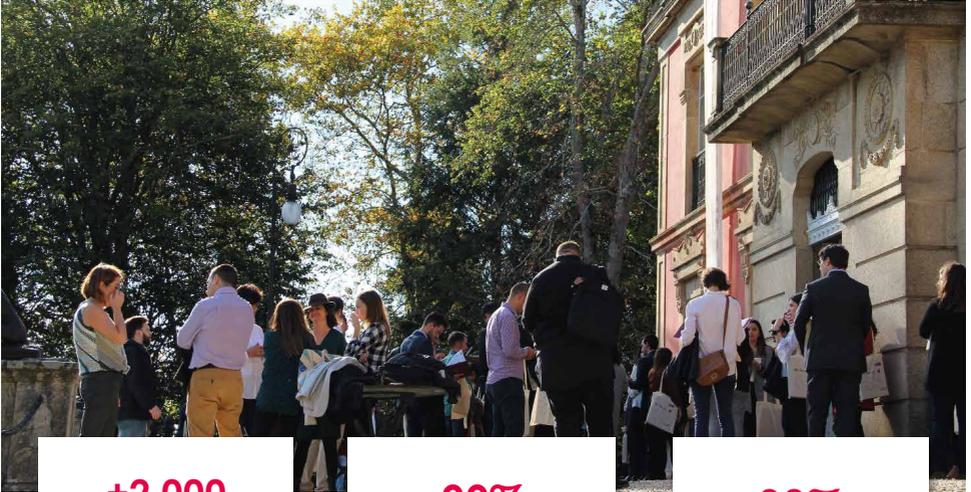
A partir de este módulo perfeccionarás las habilidades de comunicación, la gestión de conflictos, el liderazgo y gestión de equipos, presentaciones eficaces... Habilidades fundamentales para el desarrollo de todo tipo de profesionales, y transversales a cualquier puesto de trabajo.

- 6.1 Autoconocimiento.
- 6.2 Inteligencia emocional y Empatía.
- 6.3 Comunicación efectiva.
- 6.4 Gestión de conflictos.
- 6.5 Técnicas de negociación.
- 6.6 Liderazgo.
- 6.7 Resiliencia y Gestión del estrés.

## 7. Proyecto Fin de Máster

El PFM es un trabajo grupal que supone la puesta en valor de los diferentes conocimientos adquiridos a lo largo del máster, a través de su aplicación en un proyecto real. Este trabajo contará con una presentación pública frente a un Tribunal de expertos al finalizar el programa.

# ■ Nuestros alumnos nos respaldan



**+2.000**  
**Profesionales**  
**formados en**  
**nuestras aulas**  
**desde el 2009.**

**99%**  
**De empleabilidad**  
**en todos nuestros**  
**programas.**

**98%**  
**De satisfacción**  
**de nuestros**  
**alumnos.**

“La experiencia ha sido muy buena, los resultados han llegado muy rápido. En mi día a día me ha ayudado muchísimo, me ha dado otra visión tanto en la gestión de equipos como de negocio. Aunque el esfuerzo que requiere es grande, los resultados son muy buenos.”

**José Manuel Caride** (Worldwide - Managing Director of Operations en Grupo Uniter)  
**MBA**



“El transcurso del Máster fue genial, tanto a nivel financiero como en desarrollo personal. La mejoría y conocimiento en la materia se va viendo incrementado conforme pasan las semanas.”

**José Manuel Sar Castiñeira** (Director de Negocios en Banco Sabadell)  
**MDF**

“Recomendaría la escuela a aquellas personas que quieran vivir una experiencia Máster de verdad, aprovechar todas las oportunidades que te brinda pertenecer a IFFE y sacarle el máximo partido a todos los docentes y personal de la escuela.”

**Natividad Fariñas Falagán** (Responsable de Selección en Instra Ingenieros)  
**MRRHH**



# Dónde están nuestros alumnos de MBA



**José Manuel Troitiño Míguez**  
Promoción 2019/2020  
CO-founder y CEO  
**SH360**



**David Rodríguez Campos**  
Promoción 2015/2016  
Director Financiero y Jefe de Administración.  
**La Opinión de A Coruña**



**Íñigo López-Leiton Zapico**  
Promoción 2018/2019  
Public Cloud Evangelist.  
**Telefónica**



**Pablo Matilla Vázquez**  
Promoción 2014/2015  
Coordinador Operaciones USA  
**Bandalux**



**Marta Parada Sánchez**  
Promoción 2018/2019  
Responsable de Planificación y Logística CI Chapela.  
**Grupo Nueva Pescanova**



**Enrique Vara Bilbao**  
Promoción 2014/2015  
Manager Strategy & Digital Customer  
**KPMG**



**Laura Rodríguez Rodríguez**  
Promoción 2020/2021  
Responsable de Operaciones COO.  
**ALVE Iluminación**



**Francisco Balseiro Río**  
Promoción 2013/2014  
Team Leader Controlling Road EL Iberia  
**DACHSER**



**Amaya López Casal**  
Promoción 2017/2018  
IT Senior Talent Acquisition.  
**Sandav**



**Francisco Javier Conesa Díaz**  
Promoción 2021/2022  
Gerente de Mejora Continua y Eficiencia Energética.  
**Leche Celta**



**Raquel Maquieira Diz**  
Promoción 2016/2017  
CEO.  
**91 GRADOS**



**Noelia Cordo Busto**  
Promoción 2013/2014  
Technical Service Coordinator.  
**Philips Health Systems**



**Álvaro García Fernández**  
Promoción 2016/2017  
Project Manager.  
**Trison**



**Pablo Rodríguez Gómez**  
Promoción 2012/2013  
CEO.  
**Polígono Empresarial de Carballo**



**Susana Rabadán Lozano**  
Promoción 2016/2017  
Gestora de Activación Galicia Norte.  
**The HEINEKEN Company**



**Selena Bellosta Benedetto**  
Promoción 2017/2013  
Global Relationship Manager.  
**BBVA Switzerland**



**David Pérez Vilar**  
Promoción 2020/2021  
Organizational Process Consultant.  
**Kelea**



**Alberto Ruibal Canosa**  
Promoción 2011/2012  
Responsable Dpto. de Obras.  
**Luckia**

# ■ Vive la Experiencia IFFE

1

## Programa de Desarrollo Individual

A partir de diferentes sesiones individuales, de mentorización o coaching, en función de tus intereses irás definiendo tus OBJETIVOS y diseñando TU plan de actuación. Para la consecución de ese plan contarás en todo momento con nuestro apoyo y acompañamiento.

Desde IFFE, pondremos igualmente a tu disposición toda una serie de actividades que aportarán valor a la formación recibida y te permitirán lograr tu mejor versión como profesional y como persona.

2

## Entrenamiento de Habilidades Directivas

### Talleres de Soft Skills

En los que entrenar aquellas habilidades que marcarán tu diferencia y que en todo tipo de empresas adquieren cada día más relevancia. Habilidades que no sólo aportarán valor en el ámbito profesional, sino en todas las áreas de tu vida. Hablamos de:

- > Autoliderazgo
- > Comunicación efectiva
- > Gestión de Conflictos
- > Presentaciones Eficaces
- > Gestión de Equipos

### Actividades de Outdoor Training

4

## Da Fuerza a Tu Empleabilidad

Una de las metas que perseguimos cuando entras en IFFE es potenciar TU **CARRERA PROFESIONAL**. De ahí que pongamos a tu disposición toda una serie de actividades para que lo consigas:

- > Un programa de **Orientación Profesional** personalizado
- > Toda una serie de **Talleres** específicos en los que:

Aportar valor a tu CV  
Sacar el mejor partido a tu presencia en LinkedIn  
Saber enfrentarte con éxito a diferentes Procesos de Selección  
Entrenamientos a partir de Role Play de entrevistas...

- > Contamos con un amplio **Programa de Prácticas** al que podrán optar aquellos de nuestros/as alumnos/as que así lo deseen.
- > Nuestra gran red de **Empresas Colaboradoras**, junto con nuestro elevado nivel de formación, nos permiten poner a tu disposición:

Una **Bolsa de Empleo** activa  
Numerosas **Presentaciones de Empresa**, donde conocerás sus procesos de selección y su política de captación de talentos.  
**Visitas a Empresas** en las que conocer de primera mano el funcionamiento de la organización y su filosofía de trabajo.

- > Organizamos para ti una **Feria de Empleo** en la que conocerás de primera mano a empleadores y empresas.

## Conocimientos Transversales

Pondremos a tu disposición una serie de sesiones que te permitirán adquirir y consolidar algunos conocimientos de materias más transversales que te facilitarán, en muchos casos, el mejor aprovechamiento de tu formación en IFFE.

- > Finanzas para no financieros
- > Excel empresarial (diferentes niveles)
- > Comunicación escrita: más que escribir bien
- > Idiomas

3

## Nuestras Metodologías

### Presencial

Duración de 9 meses, en formato executive e intensivo. Disfrutarás de la experiencia académica en toda su plenitud con los mejores profesionales de cada disciplina. Convivirás con estudiantes de doce programas profesionales diferentes, enriqueciendo tu experiencia IFFE con actividades complementarias y vivenciales.

### Híbrido

Hemos desarrollado una metodología híbrida, mezclando el aprendizaje online con sesiones presenciales. De esta forma, buscamos compatibilizar tu actividad profesional y personal. Además, podrás combinar videoconferencias, foros de participación, workshops on-campus y muchas otras herramientas de aprendizaje dinámicas.

### Online

Podrás escoger entre seguir las clases en vivo dirigidas por un docente o avanzar a un ritmo flexible, según tu situación personal lo requiera. En ambos casos, podrás aprovechar todas las herramientas de nuestro Campus IFFE, mediante un software especializado.

5

Mucho más que formación, una experiencia con la que diseñar y alcanzar Tu Éxito.

# Empresas

En IFFE contamos con más de 400 empresas colaboradoras entre las que se encuentran...



¿Deseas más información?

Tlf. | (+34) 981 654 772 e-mail | [info@iffe.es](mailto:info@iffe.es)